

مصر

نتائج أعمال عام ٢٠٢٠

إنخفاض الدين وأسعار الفائدة يعوضان انخفاض المبيعات بسبب فيروس كورونا

الإسكندرية في ٢ مارس ٢٠٢١: أعلنت شركة ليسيكو مصر النتائج المجمعّة للربع الرابع المنتهى في ٣١ ديسمبر ٢٠٢٠، حيث ارتفعت الإيرادات بنسبة ١٨٪ لتصل ٦١٥.٣ مليون جنيه، سجلت الشركة خسارة تشغيلية (خسارة قبل الفائدة والضريبة) ١٣.٩ مليون جنيه مقارنة بخسارة تشغيلية ٥٧ مليون جنيه في الربع الرابع من عام ٢٠١٩. سجلت الشركة صافى خسارة قدرها ٢٨.٢ مليون جنيه في الربع الرابع مقارنة بصافى خسارة قدرها ٩٥.٣ مليون جنيه عن نفس الفترة من العام السابق.

في عام ٢٠٢٠ انخفضت الإيرادات بنسبة ١٣٪ لتبلغ ٢,٠٥٥.٢ مليون جنيه. سجلت الشركة خسارة تشغيلية قدرها ١٣٢.٥ مليون جنيه مقارنة بخسارة تشغيلية ٨٨.٢ مليون جنيه في عام ٢٠١٩. سجلت الشركة صافى خسارة قدرها ٢٢٠.٦ مليون جنيه في عام ٢٠٢٠ مقارنة بصافى خسارة قدرها ٢٩٨.٣ مليون جنيه في العام السابق.

وقد علق السيد / جليبرت غرغور- رئيس مجلس الإدارة بقوله: لقد أحرز عام ٢٠٢٠ تقدماً كبيراً في شركتنا، واصلت ليسيكو عملياتها طوال فترة الوباء، على الرغم من الإنخفاض الكبير الذي شهدناه في المبيعات بسبب الإغلاق في أوروبا. لقد اتخذنا خطوة رئيسية أخرى في إعادة هيكلة العمليات في لبنان. كما تمكنا من بيع جزء كبير من فائض العقارات، وسداد صافي ديون ليسيكو لبنان بالكامل، وخفض ديوننا كمجموعة بشكل كبير. في مصر، شهدت إعادة هيكلة عمليات البلاط لدينا تحسناً قوياً في المساهمة من هذا القطاع.

أثق أن ليسيكو ستبنى على هذه الأرقام في العام المقبل وستقدم تحسناً كبيراً مقارنة بالعام السابق خاصة عمليات التشغيل ومن حيث التدفقات النقدية من أنشطة التشغيل.

وأضاف السيد/ طاهر غرغور- الرئيس التنفيذي لشركة ليسيكو مصر قائلاً: في الربع الرابع قدمت ليسيكو أقوى نتائجها منذ أكثر من عام. واصلت ليسيكو زيادة الإنتاج مع الإستفادة من وفورات الحجم الإقتصادية التي دفعت هامش الربح الإجمالي للإرتفاع.

في نهاية العام، اضطررنا إلى تدعيم مخصصات غير متوقعة للعملاء. وعلى الرغم من هذه المخصصات، فقد حققنا أقل خسارة تشغيلية ربع سنوية منذ أكثر من عام. لقد قمنا بتوليد تدفقات نقدية وخفضنا الديون بشكل كبير خلال الربع الرابع.

هذا الإغلاق الأقوى للنتائج يضعنا على أسس جيدة لعام ٢٠٢١، حيث تشير المؤشرات المبكرة إلى أن تعافي الطلب يجب أن يستمر، ونأمل أن يكون ذلك دون أى اضطرابات استثنائية شهدناها في عام ٢٠٢٠.

تظل مهمة ليسيكو المقبلة هي زيادة الإنتاج والمبيعات مع تحسين إدارتنا الذكية للتكاليف ورأس المال العامل والتدفقات النقدية. سيواصل فريق إدارة ليسيكو بأكمله العمل من أجل تحقيق أفضل نتيجة ممكنة في هذه المجالات.

* القوائم المالية الكاملة ، والتحليلات الخاصة بها ، متاحة على الموقع الإلكتروني لشركة ليسيكو .

ما يتعلق بليسيكو

ليسيكو (رمز الأسهم: LECI EY; LCSW.CA) أحد الشركات الرائدة في إنتاج الأدوات الصحية وبالجودة التصديرية بالشرق الأوسط وأيضاً واحدة من أكبر الشركات المنتجة للبلاط بمصر، وبخبرة تزيد عن ٥٠ عاماً في هذه الصناعة وبخبرة أيضاً في أعمال التصدير إلى الأسواق المتطورة تزيد عن عشرات السنين.

تتمتع ليسيكو بمزايا تنافسية نتيجة الانخفاض الهام في تكلفة العمالة والطاقة والاستثمار الناتجة عن الحجم الاقتصادي للنشاط والموقع الجغرافي والاستراتيجي في مصر. إن الإستراتيجية التسويقية لشركة ليسيكو تعتمد على استخدام مزايا التكلفة لاستهداف الحجم الأكبر من السوق بجودة عالية وبأسعار تنافسية.

تقوم ليسيكو بتصدير ما يزيد عن نصف إنتاجها من الأدوات الصحية، ولها تواجد هام بالمملكة المتحدة وبأسواق أخرى عديدة بأوروبا، وإن معظم الكميات التي يتم تصديرها تحمل الاسم والعلامة التجارية الخاصة بليسيكو مع إنها تنتج أيضاً بماركات وعلامات تجارية لشركات أوروبية.

لمزيد من المعلومات، نرجو الاتصال:

طاهر ج. غرغور

تليفون: + ٢٠٣ ٥١٨ ٠٠١١

فاكس: + ٢٠٣ ٥١٨ ٠٠٢٩

بريد الكتروني: tgargour@lecico.com

زوروا موقعنا على الانترنت : www.lecico.com

قوائم النظرة المستقبلية

هذه النشرة قد تحتوى بعض الألفاظ "قوائم النظرة المستقبلية" تتعلق بأعمال ووظائف الشركة والتي ربما تتطابق أو تتماثل مع استخدام احد مفردات علم المصطلحات مثل "سوف" "تخطيط" "توقعات" "تنبؤات" أو ما شابه ذلك من التعبيرات أو بمناقشة بعض الاستراتيجيات أو الخطط. مثل هذه القوائم قد تتضمن وصفا لخطط الاستثمارات أو بعض التطويرات الجارية بالشركة، وهذه القوائم أيضاً قد تعكس وجهة نظر الشركة في الإصدارات المستقبلية أو الموضوعات التي تحمل نسبة من المخاطر أو عدم التأكد أو الفروض. كثير من العناصر قد تسبب النتائج الحالية أو الأداء أو التنفيذ لأهداف الشركة والتي قد تختلف مع النتائج المستقبلية التي ربما تعبر أو تكون مفهومة ضمناً بمثل العبارات السابق الإشارة إليها "قوائم النظرة المستقبلية". لذلك لزم التنويه والتنبيه.