

# مصر

## نتائج أعمال الربع الثالث من عام ٢٠٢٠

### انتعاش المبيعات يؤدي إلى انخفاض كبير في الخسائر

**الإسكندرية في ١٧ نوفمبر ٢٠٢٠:** أعلنت شركة ليسيكو مصر النتائج المجمعة للربع الثالث المنتهى في ٣٠ سبتمبر ٢٠٢٠، حيث انخفضت الإيرادات بنسبة ٥٪ لتصل ٥٦١.٤ مليون جنيه، سجلت الشركة خسارة تشغيلية (خسارة قبل الفائدة والضريبة) ٢٥.٣ مليون جنيه مقارنة بخسارة تشغيلية ٣٣.٦ مليون جنيه في الربع الثالث من عام ٢٠١٩. سجلت الشركة صافي خسارة قدرها ٤٥.٣ مليون جنيه في الربع الثالث مقارنة بصافي خسارة قدرها ٨٨.١ مليون جنيه عن نفس الفترة من العام السابق.

في التسعة أشهر الأولى انخفضت الإيرادات بنسبة ٢١٪ لتبلغ ١,٤٣٩.٩ مليون جنيه. سجلت الشركة خسارة تشغيلية قدرها ١١٨.٥ مليون جنيه مقارنة بخسارة تشغيلية ٣١.٢ مليون جنيه في التسعة أشهر الأولى من عام ٢٠١٩.

سجلت الشركة صافي خسارة قدرها ١٩٢.٤ مليون جنيه في التسعة أشهر الأولى مقارنة بصافي خسارة قدرها ٢٠٣ مليون جنيه عن نفس الفترة من العام السابق.

وقد علق السيد / جليبرت غرغور- رئيس مجلس الإدارة بقوله: : شهد الربع الثالث تحقيق ليسيكو أعلى انتعاش في الإيرادات وأدنى خسائر خلال أكثر من عام. انتعشت المبيعات إلى مستويات ما قبل COVID-١٩ في كل من السوق المحلي والتصدير. استمرت مستويات رأس المال العامل في التحسن، حيث نواصل تخفيض المخزون وتمديد شروط الدفع للموردين. انخفض صافي الدين إلى أدنى قيمة له منذ أكثر من خمس سنوات.

لا يزال أمام ليسيكو طريق للعودة إلى تحقيق الأرباح، ولكن التقدم المحرز يمنحني الثقة بأننا نسير على الطريق الصحيح. يتعين علينا أن نستمر في إظهار تحسن قوى في العام المقبل.

وأضاف السيد/ طاهر غرغور- الرئيس التنفيذي لشركة ليسيكو مصر: لقد جعلني هذا الانتعاش السريع متفانلاً بأن ليسيكو في وضع قوى لتحقيق مبيعات متزايدة في العام المقبل. سيستمر إنتعاش المبيعات في دفعنا للعودة إلى الربحية بعد أن أحرزنا تقدماً كبيراً في خفض المصاريف التي تلي أرباح التشغيل في قائمة الأرباح والخسائر.

ما زال علينا أن نعمل المزيد من أجل خفض ديوننا بشكل أكبر، وتسييل المزيد من الأصول وإعادة هيكلة معدلات الضرائب لمواصلة تحسين هيكل التكلفة، ولكن التحسن الأساسي في ربحيتنا يجب أن يأتي من انتعاش المبيعات ووفورات الحجم الإقتصادية.

تتمثل مهمة ليسيكو المقبلة في زيادة المبيعات والاستفادة من هذه الفرص التجارية مع قيادة التحسين المستمر في الإدارة الذكية للتكاليف ورأس المال العامل والتدفقات النقدية. يعتمد الكثير من نجاحنا في هذا على عوامل خارجية، ولكن كن مطمئناً أن فريق إدارة ليسيكو بأكمله سيواصل العمل لتحقيق أفضل نتيجة ممكنة على الرغم من هذه التحديات.

\* القوائم المالية الكاملة ، والتحليلات الخاصة بها ، متاحة على الموقع الإلكتروني لشركة ليسيكو.

**ما يتعلق بليسيكو**

ليسيكو (رمز الأسهم: LECI EY; LCSW.CA) أحد الشركات الرائدة في إنتاج الأدوات الصحية وبالجودة التصديرية بالشرق الأوسط وأيضاً واحدة من أكبر الشركات المنتجة للبلاط بمصر، وبخبرة تزيد عن ٥٠ عاماً في هذه الصناعة وبخبرة أيضاً في أعمال التصدير إلى الأسواق المتطورة تزيد عن عشرات السنين.

تتمتع ليسيكو بمزايا تنافسية نتيجة الانخفاض الهام في تكلفة العمالة والطاقة والاستثمار الناتجة عن الحجم الاقتصادي للنشاط والموقع الجغرافي والاستراتيجي في مصر. إن الإستراتيجية التسويقية لشركة ليسيكو تعتمد على استخدام مزايا التكلفة لاستهداف الحجم الأكبر من السوق بجودة عالية وبأسعار تنافسية.

تقوم ليسيكو بتصدير ما يزيد عن نصف إنتاجها من الأدوات الصحية، ولها تواجد هام بالمملكة المتحدة وبأسواق أخرى عديدة بأوروبا، وإن معظم الكميات التي يتم تصديرها تحمل الاسم والعلامة التجارية الخاصة بليسيكو مع إنها تنتج أيضاً بماركات وعلامات تجارية لشركات أوروبية.

**لمزيد من المعلومات، نرجو الاتصال:**

طاهر ج. غرغور  
تليفون: + ٢٠٣ ٥١٨ ٠٠١١  
فاكس: + ٢٠٣ ٥١٨ ٠٠٢٩  
بريد الكتروني: [tgargour@lecico.com](mailto:tgargour@lecico.com)

**زوروا موقعنا على الانترنت : [www.lecico.com](http://www.lecico.com)****قوائم النظرة المستقبلية**

هذه النشرة قد تحتوي بعض الألفاظ "قوائم النظرة المستقبلية" تتعلق بأعمال ووظائف الشركة والتي ربما تتطابق أو تتماثل مع استخدام احد مفردات علم المصطلحات مثل "سوف" "تخطيط" "توقعات" "تنبؤات" أو ما شابه ذلك من التعبيرات أو بمناقشة بعض الاستراتيجيات أو الخطط. مثل هذه القوائم قد تتضمن وصفا لخطط الاستثمارات أو بعض التطويرات الجارية بالشركة، وهذه القوائم أيضاً قد تعكس وجهة نظر الشركة في الإصدارات المستقبلية أو الموضوعات التي تحمل نسبة من المخاطر أو عدم التأكد أو الفروض. كثير من العناصر قد تسبب النتائج الحالية أو الأداء أو التنفيذ لأهداف الشركة والتي قد تختلف مع النتائج المستقبلية التي ربما تعبر أو تكون مفهومة ضمناً بمثل العبارات السابق الإشارة إليها "قوائم النظرة المستقبلية". لذلك لزم التنويه والتنبيه.